



— BUSINESS CONSULTANCY —

УСЛУГИ / 2026

Инвестиция в развитие

Ориентировъчни ценови диапазони в евро, без ДДС

Добрата работа започва с точния въпрос.

Затова не предлагаме универсални пакети. Посочените диапазони дават ясна отправна точка, а конкретната оферта следва реалните нужди на проекта - неговата цел, обхват, срок и необходимия експертен ресурс.

01 **Обхват**

Какво трябва да бъде проучено, създадено или подобро.

02 **Сложност**

Колко системи, пазари, участници и зависимости има проектът.

03 **Темпо**

Срокът за изпълнение и необходимата интензивност на работа.

Цената е част от разговора - не негов заместител.

Стратегия и управление

Ясна посока за устойчиво развитие.

01

Бизнес и управленски решения

€750 - €2 500

Одит, стратегическо планиране и структуриране на процеси.

на проект

Анализ на бизнес процесите

€900 - €3 000

Оценка на операциите и практически план за по-висока ефективност.

на проект

Системна дигитализация

€1 500 - €6 000

CRM, автоматизации и системи, подбрани спрямо начина ви на работа.

на проект

Дигитални платформи и дизайн

€1 200 - €8 000

Корпоративни сайтове, портали и онлайн магазини с индивидуален обхват.

на проект

Окончателната стойност се определя след кратка проектна оценка.

Дигитално присъствие

Видимост, съдържание и последователна комуникация.

Стратегически дигитален маркетинг

€600 - €1 800

Стратегия за канали, аудитории, кампании и измерими цели.

за стратегия

SEO развитие

€450 - €1 500

Техническа, структурна и съдържателна оптимизация за търсачки.

на месец

Управление на онлайн имидж

€500 - €1 400

Цялостно управление на социални профили и бранд комуникация.

на месец

Творческо съдържание

€250 - €1 200

Текстове за уеб, блог, рекламни кампании и корпоративни материали.

на пакет

Окончателната стойност се определя след кратка проектна оценка.

Марка и пазар

Решения, основани на контекст, данни и разпознаваемост.

Визуален брандинг и стил

Лого, визуална идентичност, слоган и ключови рекламни визии.

€700 - €2 500

на проект

Маркетинг планиране

Позициониране, цели, канали, бюджет и план за реализация.

€700 - €2 200

на проект

Административно и проектно съдействие

Документация, организация, координация и проследяване на задачи.

€35 - €60

на час

Пазарни проучвания и прогнози

Ниша, конкуренти, потребители и оценка на пазарния потенциал.

€900 - €4 000

на проект

Окончателната стойност се определя след кратка проектна оценка.

Растеж и партньорства

Подкрепа при стартиране, развитие и излизане на нови пазари.

Стратегии за стартиращ бизнес

€900 - €3 000

Бизнес модел, приоритети и реалистичен план за първите етапи.

на проект

Глобално присъствие

€1 500 - €6 000

Проучване на пазари, подход за навлизане и партньорска екосистема.

на проект

Бизнес посредничество

€750 - €2 500

Свързване с подходящи стратегически и търговски партньори.

+ договорен success fee

Корпоративни събития и обучения

€600 - €2 500

Концепция, организация и провеждане спрямо целите на екипа.

на ден / събитие

Окончателната стойност се определя след кратка проектна оценка.

Следващата стъпка

Кратък разговор е достатъчен, за да очертаям подходящия формат, срок и реалистичен бюджет.

01 **Разговор**

Цели, контекст и очакван резултат.

02 **Проектна рамка**

Обхват, етапи, срокове и отговорности.

03 **Индивидуална оферта**

Конкретна цена и условия за изпълнение.

УСЛОВИЯ

- Всички цени са ориентировъчни и са посочени без ДДС.
- Медийни бюджети, лицензи, външни услуги, печат, зали и пътуване се калкулират отделно.
- При посредничество може да се договори възнаграждение, обвързано с постигнат резултат.
- Настоящият документ не представлява обвързваща търговска оферта.

Нека обсъдим вашия проект.

freewaybg@outlook.com / 0894 467 818